

平成17年6月10日

各 位

株式会社ベストブライダル  
代表取締役社長 塚田正之  
(コード番号:2418 東証マザーズ)

問い合わせ先

役職・氏名 経営企画室 重田 光男  
マネジャー  
電話番号 03(5464)0081(代表)  
(URL <http://www.bestbridal.co.jp>)

## 連結子会社によるウェディング・チャペル営業権の買取り 及び賃貸借契約締結の件

当社連結子会社である Best Bridal Hawaii, Inc. は、米国ハワイ州における現地ウェディング・チャペル営業権の買取り及び賃貸借契約を締結いたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

記

### 1. ウェディング・チャペル営業権の買取り及び賃貸借契約締結の趣旨

当社グループは、ゲストハウス・ウェディングのパイオニアとして、常に最新のサービス・施設の提供を行ってまいりました。国内外に「上質かつ本物」のゲストハウスを有し、オリジナリティ溢れる挙式を演出する豊富な商品力・サービス力と、きめ細かな顧客対応力によって、顧客に夢と感動を提供し続けております。

海外事業部門におきましては、平成11年2月の連結子会社 Best Bridal Hawaii, Inc. 設立以来、順調に業容を拡大しております。平成16年12月期についても、国内同様のきめ細かなサービス提供が高く評価され、挙式施行実績は前年同期比118%の1,742組となっております。

当社グループは、従来から米国ハワイに直営チャペル2カ所を有しておりましたが、平成16年11月の MATZKI INC. からの営業の一部譲り受けにより新たに2カ所のチャペル独占使用権を得たことで、現在計4チャペルの運営を行っております。また、本年度中には、Hilton Hawaiian Village, LLC 内に新規チャペルの建設を行い、12月からの稼働を予定しております。

ハワイでは、新規チャペルの建設は許認可等の関係から現在困難な状況にあり、特に海辺が臨めるロケーションなどはほぼ不可能であります。この度のウェディング・チャペル営業権の買取り及び賃貸借契約締結は、こうしたハワイの現状において新規の挙式会場を確保するものであり、国内直営サロンの拡充や、MATZKI INC. からの営業の一部譲り受けによる販売チャンネル拡大等の営業基盤の強化策と相まって、海外挙式サービス提供組数の大幅な増加と、市場シェア拡大に大きく寄与するものと考えております。

## 2. ウエディング・チャペル営業権の買取り及び賃貸借契約の内容

### ①ウエディング・チャペル営業権の取得

名 称	ブルーラグーンチャペル
所在地	Keehi Lagoon Beach Park Honolulu Hawaii
取得日	平成17年5月1日

### ②建物賃貸借契約

所在地	Keehi Lagoon Beach Park Honolulu Hawaii
契約期間	平成17年5月1日から10年間（ただし5年間の延長オプション付き）

## 3. 子会社の概要

- |            |  |
|------------|--|
| (1) 商号     | Best Bridal Hawaii, Inc.                               |
| (2) 設立     | 平成 11 年 2 月  |
| (3) 本社所在地  | 999 Bishop street, 26th Floor, Honolulu, Hawaii, 96813 |
| (4) 代表者    | CEO 塚田 正之  |
| (5) 資本金    | 11 千米ドル  |
| (6) 大株主    | 株式会社ベストブライダル 100%                                      |
| (7) 事業内容   | 日本人向けハワイ挙式サービス   |
| (8) 決算期    | 12 月 31 日  |
| (9) 従業員数   | 36 名   |
| (10) 総資産   | 6,945 千米ドル   |
| (11) 株主資本  | 1,479 千米ドル   |
| (12) 売上高   | 6,590 千米ドル   |
| (13) 経常利益  | 429 千米ドル   |
| (14) 当期純利益 | 279 千米ドル   |

## 4. 今後の業績に与える影響

本件ウエディング・チャペルの営業権取得により、中期的には事業の拡大が期待され、当社グループの業績向上につながるものと考えております。連結売上高につきましては、平成 17 年 12 月期で 320 百万円（挙式数 400 組）の増加を見込んでおり、平成 18 年 12 月期以降につきましては、通年稼動に加え、グループ・シナジーの創出により年間 800 百万円（挙式数 800 組）の増加を見込んでおります。

以 上